


Creating impact.**tronics** 

Responsable Développement Commercial (H/F)

 **Crolles, France**

Qui sommes nous ?

Tronics Microsystems, entreprise du groupe TDK, est un leader dans les solutions de capteurs inertiels MEMS. L'entreprise propose des technologies de pointe pour le contrôle de mouvement, le positionnement, la navigation et la surveillance d'état des systèmes critiques. Sa gamme complète comprend des accéléromètres, des gyroscopes, des capteurs et modules de vibration, ainsi qu'un service de fonderie.

Votre profil

- Diplômé(e) d'un Bac +4/5 en école de commerce, ingénierie ou équivalent
- Expérience significative en développement commercial B2B, en gestion de comptes stratégiques ou en animation de réseau
- Excellentes capacités de négociation
- Compétence en conduite de projets

Vos missions

- Élaborer et déployer la stratégie commerciale sur zone géographique confiée
- Identifier, prospecter et convertir de nouveaux clients
- Animer, structurer et développer un réseau de vente indirecte
- Gérer et développer les comptes clés
- Assurer l'interface entre les clients/partenaires et les services internes
- Proposer et piloter des plans d'action

Pourquoi nous rejoindre ?

- Poste basé à Crolles (près de Grenoble)
- Entreprise high-tech à taille humaine au sein d'un grand groupe international
- Parcours de formation dès votre intégration
- Intéressement

... et bien plus encore !



Intéressé(e)s ? Contactez-nous !

Tronics Microsystems, A TDK Group Company

jobs.tronics@tdk.com
www.tronics.tdk.com/jobs